

2021年7月7日

各 位

会 社 名 株式会社エムアップホールディングス  
(コード番号：3661 東証第一部)

### Meet Pass にリアルイベント用チケット発券機能追加のお知らせ

株式会社エムアップホールディングス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役：美藤宏一郎）の連結子会社であり電子チケット事業やチケット二次販売「チケプラトレード」、視聴 PASS 販売プラットフォーム「StreamPass」を運営する株式会社 Tixplus（本社：東京都渋谷区、代表取締役：池田宗多朗、以下 Tixplus）は、アイドルやアーティストとファンが 1 対 1 で会話できるライブトーク・チケットアプリ「Meet Pass（ミートパス）」をアップデートし、握手会などリアルなイベントの参加券も同じアプリ上で発券できる機能の提供を開始しましたので、下記の通りお知らせします。

記



#### ■ リアルイベントチケット発券機能を追加した背景

Tixplus はこれまで数多くのライブやスポーツ、イベントで電子チケット黎明期よりスマホでの入場を提供してきました。リアルな会場とアプリ（スマホ）の様々な課題を現場と一緒に解決してきた実績があります。

コロナ禍で、リアルイベントができなくなった 2020 年よりオンラインの 1 on 1 コミュニケーションアプリ Meet Pass を提供し、既に 50 万枚のオンライントークが行われています。

そして 2021 年。アフターコロナでリアルイベントが徐々に復活する兆しが見え始めるなか、「リアルなイベントの代えがたい喜び・醍醐味」と「オンラインでの手軽さ・公平さ」をワンストップで提供できるのはどちらの実績も豊富な Tixplus の使命であると考え、Meet Pass を、リアルとオンラインどちらのイベントも提供できる「ハイブリッド版」にアップデートすることといたしました。

#### ■ 「ハイブリッド版」Meet Pass のメリット

- ①リアルとオンラインを当社で一括管理が可能  
複数のサービスを利用する必要がなく、運用コストの削減に繋がります。
- ②リアル⇄オンラインの切り替えが可能  
リアルイベントの中止・振替時にオンラインへ簡単に切り替えることができます。  
1つのアプリで完結するため、お客様にもわかりやすく便利にご利用いただけます。

③Meet Pass 独自のリアル握手会に特化した電子チケット

非接触はもちろん、本人確認やリアル握手会の特長のまとめだし、分割、推し増しにも対応しています。

■リアル握手会のノウハウ 安心の実績

握手会という特殊なイベント空間では予測できない様々な事態が発生します。これまでも握手会電子チケットアプリを開発・運用してきたTixplusは、そのノウハウをMeet Passに導入し、参加者と運営の双方にとってより使いやすいサービスにアップデートいたしました。

■「Meet Pass ライブトーク（ミートパス）」概要

【サービス特設サイト】

<https://meetpass.jp/business/>

【ダウンロードページ URL】

App Store：<https://apps.apple.com/jp/app/id1529240280>

Google Play：[https://play.google.com/store/apps/details?id=jp.co.tixplus.one\\_on\\_one&hl=ja](https://play.google.com/store/apps/details?id=jp.co.tixplus.one_on_one&hl=ja)

※参考情報

・株式会社エムアップホールディングス

代表取締役 美藤宏一郎  
本社 東京都渋谷区渋谷三丁目12番18号 渋谷南東急ビル10階  
事業内容 コンテンツ事業、EC事業、電子チケット事業、その他事業  
URL <https://m-upholdings.co.jp/>

・株式会社Tixplus

代表取締役 池田宗多朗  
本社 東京都渋谷区渋谷三丁目12番18号渋谷南東急ビル10階  
事業内容 電子チケットに関連したシステムの開発、各種サービスの提供並びに運営  
URL <https://tixplus.co.jp/>

- ・本リリースに記載されている商品名、サービス名は、各社の商標または登録商標です。
- ・サイトの閲覧、利用に際しては、別途パケット通信料が必要となります。

■本件に関するお問い合わせ先

株式会社エムアップホールディングス

I R担当 E-Mail : [ir-support@m-upholdings.co.jp](mailto:ir-support@m-upholdings.co.jp)